

Årsrapport for regnskabsåret 2013/14

Bestyrelsen for SSBV-Rovsing A/S har i dag godkendt årsrapporten for regnskabsåret 2013/14.

Af årsrapporten fremgår bl.a. følgende:

- Årets brutto omsætning blev DKK 17,8 mio. (2012/13: DKK 16,2 mio.) med et resultat af primær drift før afskrivninger (EBITDA) på DKK -3,4 mio. (2012/13: DKK -2,3 mio.). Tallene skal ses i forhold til de annoncerede forventninger om en omsætning på DKK 19-21 mio. og et positivt driftsresultat (EBITDA). Årets pengestrøm fra driften blev DKK -3,6 mio. (2012/13: DKK -7,0 mio.).
- Der er i årsrapporten foretaget korrektioner til tidligere år. Selskabets ledelse har vurderet, at indtægter fra to indgåede aftaler i 2010 og 2012 skal indregnes som tilskud til udviklingsprojekt i stedet for som hidtil indregning som indtægter fra salg af tjenesteydelser. Ved indregning som salg af tjenesteydelser, indregnes omsætningen efter produktionsmetoden i takt med udførelsen af de i kontrakten aftalte ydelser. Ved indregning som tilskud til udviklingsaktiver indregnes indtægten først, når udviklingsaktivet er klar til ibrugtagning og i takt med afskrivningen på det udviklede aktiv. Ændringen af indregningen af de to aftaler er således udelukkende en udskydelse af indtægtsførelsen til de kommende 10 år, da udviklingsprojektet forventes afsluttet inden årets udgang, og udviklingsaktivet vil blive afskrevet over 10 år. Den ændrede indregning af de to aftaler sker med virkning for dette regnskabsår og betyder for regnskabsåret, at egenkapitalen pr. 1. juli 2013 reduceres med 6,5 mio. kr., at forudbetalinger forøges med 8,9 mio. kr., udskudt skatteaktiv forøges med 1,8 mio. kr., igangværende arbejder for fremmed regning reduceres med 2,0 mio. kr. og aktiverede udviklingsomkostninger forøges med 2,6 mio. kr-
- Færdiggørelsen af SSBV-Rovsings nye nøgleprodukt – en solpanel simulator – har trukket ud og var endnu ikke helt afsluttet ved regnskabsårets afslutning. Specifikationerne for dette produkt er ifølge European Space Agency (ESA) helt unikke, men samtidig er opfyldelsen heraf på grænsen af det teknologisk mulige. Efter regnskabsårets afslutning er det dog lykkedes til fulde at demonstrere opfyldelsen af disse specifikationer, og dermed besidder SSBV-Rovsing et innovativt produkt, som har et stort internationalt marked. Vi forventer, at dette produkt i fremtiden vil bidrage til en væsentligt øget

omsætning og indtjening i selskabet. Den første store millionordre på produktet blev indhentet kort før regnskabsårets afslutning.

- I august 2013 modtog selskabet en ordre fra en af de førende tyske bilfabrikanter på afprøvning af sit navigations- og positioneringssoftware produkt.
- SSBV-Rovsing indgik i december 2013 en vigtig aftale med det amerikanske selskab Real Time Logic, Inc. (RT LOGIC), Colorado Springs vedrørende salg og vedligehold af selskabets nøgleprodukter på det amerikanske marked. RT LOGIC er den førende amerikanske leverandør af produkter og systemer til test af satellitter og har igennem en lang årrække leveret løsninger til de førende amerikanske satellitfabrikanter. De har herigennem oparbejdet en stærk position på det amerikanske marked og etableret tætte relationer til SSBV-Rovsings potentielle amerikanske kunder. Hermed har SSBV-Rovsing etableret en god indgang til det amerikanske marked.
- I april 2014 gennemførte selskabet en rettet emission med et bruttoprovenu på DKK 4,54 mio., svarende til tegning af 20.636.364 nye aktier à nominelt DKK 0,05. Tegningen fandt sted til en pris på DKK 0,22 pr. aktie.
- I juni 2014 hentede selskabet en vigtig millionordre på selskabets nye nøgleprodukt – solpanel simulatoren – samt øvrige af selskabets produkter.

Forventninger til regnskabsåret 2014/15

For regnskabsåret 2014/15 forventes en øget omsætning samt et forbedret resultat. Resultatet for regnskabsåret vil fortsat være påvirket af forsinkelsen af ESA programmer, af omkostninger i forbindelse med overførslen af produktlinjen fra Satellite Holdings BV samt af omkostninger til lancering af produkterne uden for ESA regi. Omsætnings- og resultatforbedringen forventes primært realiseret i regnskabsårets 2. halvår.

Om SSBV-Rovsing

SSBV-Rovsing leverer standard produkter samt systemer opbygget af standardprodukter til test af satellitter. Efter gennemførelsen af et større internt udviklingsprogram for udvikling af nye produkter og efter erhvervelsen af et komplementært produktprogram fra det hollandske selskab Satellite Holdings B.V. (SSBV) besidder SSBV-Rovsing nu et næsten komplet produktprogram til test af satellitter.

Selskabets produkter giver mulighed for, at komplekse tests kan udføres på en standardiseret og automatiseret måde. Samtidig opfylder produkterne krav, som stilles



af forskellige satellittyper. Produkterne har allerede været benyttet til at teste en lang række europæiske satellitter, og produkterne er nu klar til salg til det globale marked.

Den samlede produktpalette kan anvendes til at opbygge specialiserede testsystemer som f. eks.:

- Power check-out equipment
- Spacecraft interface simulators
- Payload/system front-ends
- RF suitcases
- Instrument EGSEs
- Avionics test beds
- Real-time simulators

SSBV-Rovsing leverer endvidere software løsninger, herunder kritisk software samt uafhængig verificering og validering af kritisk software.

Endelig udvikler SSBV-Rovsing højpålideligt navigations- og positioneringssoftware.

SSBV-Rovsing yder også lokal ingeniørbistand inden for sine ekspertiseområder. Bl.a. har SSBV-Rovsing nu i de sidste 12 år haft ansvaret for konfigurationskontrol af samtlige software systemer installeret på den europæiske rumbase i Kourou, Fransk Guyane. SSBV-Rovsing har også ansvaret for validering af on-board software, som udvikles til European Space Agency's (ESAs) seneste videnskabelige satellit Bepi Colombo. Denne aktivitet udføres i Toulouse, Frankrig.

Kundegruppen udgøres primært af internationalt set førende rumfartskoncerner samt European Space Agency.

www.rovsing.dk

Yderligere oplysninger

SSBV-Rovsing A/S, Søren Anker Rasmussen, Adm. direktør; Telefon: 4030 5450
www.rovsing.dk