

27. september 2013
Meddelelse nr. 161

Årsrapport for regnskabsåret 2012/13

Bestyrelsen for Rovsing A/S har i dag godkendt årsrapporten for regnskabsåret 2012/13.

Af årsrapporten fremgår blandt andet følgende:

- Årets brutto omsætning blev DKK 20,1 mio. (2011/12: DKK 22,7 mio.) med et resultat af primær drift før afskrivninger (EBITDA) på DKK 1,1 mio. (2011/12: DKK 0,8 mio.). Tallene skal ses i forhold til de annoncerede forventninger om en omsætning på DKK 20-22 mio. og et positivt driftsresultat (EBITDA). Årets pengestrøm fra driften blev DKK minus 7,6 mio (2011/12: DKK 16 tusinde).
- I regnskabsåret har Selskabet gennemført en succesfuld fortegningsmission med et bruttoprovenue på DKK 26,1 mio.
- Selskabet har i regnskabsåret erhvervet I.P. rettigheder til 31 space produkter fra SSBV NL, der komplementerer Selskabets øvrige produktprogram. Erhvervelsen udgør € 3 mio. som er betalt ved udstedelse af aktier.
- I regnskabsåret har Selskabet fortsat udviklingen af genanvendelige produkter, der kan sælges globalt inden for rumfartsindustrien til kunder inden for såvel det institutionelle, kommercielle samt forsvarsmarkedet.
- Inden for forsvarsindustrien har Selskabet i regnskabsåret fortsat udviklingen af et banebrydende navigations- og positionssystem medfinansieret af Forsvarets Materieltjeneste med en ny 3-årig aftale.
- Rovsing har over de sidste fire år investeret over DKK 30 mio. i direkte omkostninger til udvikling af et standard produktprogram til test af satellitters strømforstyrrelsesystemer. Disse nye produkter planlægges solgt til det globale rumfartsmarked og ikke kun til ESA markedet. Hermed tidobles størrelsen af Rovsings potentielle marked. Den købte produktline kompletterer Rovsing's egen produktline, således at Rovsing herefter er i stand til at levere samtlige produkter, som anvendes til test af satellitter. Rovsing bliver dermed Europas eneste "one-stop-shop" for et komplet produktprogram til test af satellitter.
- Udover at Rovsing får langt flere produkter i tasken, som kan sælges til de samme kunder med den deraf følgende betydelige økonomiske synergier, åbner transaktionen også mulighed for, at Rovsing kan få en flyvende start for salg af sine egne produkter til nye kunder, herunder det globale rumfartsmarked, idet SSBV's eksisterende

leveranceaftaler med kunder samt SSBV's eksisterende verdensomspændende salgs- og supportkanaler stilles til rådighed for Rovsing.

Ændret strategi

I forbindelse med købet af produktlinien fra Satellite Holdings BV, har SSBV-Rovsing ændret forretningsstrategi.

Med baggrund i, at SSBV-Rovsing over de sidste år har investeret et stort tocifret millionbeløb inden for udvikling af et standard produktprogram til test af satellitters strømforsyningsystemer og med baggrund i, at den købte produktline kompletterer SSBV-Rovsing's egen produktline, således at SSBV-Rovsing herefter er i stand til at levere næsten alle produkter, som anvendes til test af satellitter, ønsker Selskabet primært at fokusere på salg af produkter samt systemer opbygget af produkter til det globale rumfartsmarked og ikke kun til ESA markedet. Hermed mangedobles størrelsen af SSBV-Rovsing's potentielle marked. Selskabets aktiviteter vedrørende konsulenttydelser til automobilindustrien er skrinlagt grundet problemer med at tiltrække kvalificerede ingeniører til området. Dog har Selskabet efter regnskabsårets afslutning indgået en aftale med en af de førende tyske bilfabrikanter om betalt afprøvning i forbindelse med testkørsler af et navigations- og lokaliseringssoftware produkt udviklet af Rovsing siden 2009.

Selskabet har i regnskabsåret fortsat samarbejdet med Forsvarets Materieltjeneste (FMT) vedrørende udvikling af et produkt til højpålidelig navigation og positionsbestemmelse.

Samarbejdet med Satellite Holdings BV forventes at åbne nye forretningsmuligheder inden for forsvarsindustrien, hvorfor fokus på dette område opretholdes.

Sammenfattende kan den overordnede strategi kort beskrives som følger:

- At udbygge den igangværende udvikling inden for leverancer til den europæiske rumfartsindustri. Der fokuseres på salg af standardprodukter samt løsninger opbygget af standardprodukter. Med køb af produktrettigheder fra SSBV vil SSBV-Rovsing udnytte muligheden for at være en "one-stop-shop" i forbindelse med test af satellitter.
- At tilbyde produktpaletten til test af satellitter til den globale rumfartsindustri.
- At fortsætte øvrige aktiviteter inden for europæisk rumfartsindustri.
- At fortsætte aktiviteterne omkring udvikling af pålidelige og nøjagtige navigationssystemer.

Forventninger til regnskabsåret 2013/14

For regnskabsåret 2013/14 forventes en øget omsætning i samt et positivt driftsresultat på EBITDA niveau. Resultatet vil for regnskabsåret være påvirket af forsinkelser indenfor det institutionelle marked (ESA) der først forventes normaliseret i regnskabsåret 2014/15.

Kapitalgrundlag og likviditet til fortsat drift

SSBV-Rovsing gennemførte i februar 2013 en fortegningsemission med et bruttoprovenue på DKK 26,1 mio. og et nettoprovenue på DKK 22,3 mio. SSBV-Rovsing har dermed reetableret et tilstrækkeligt kapitalgrundlag. Foruden kapitalgrundlaget fra emissionen, er der kreditaftaler

med selskabets bankforbindelser, der sikrer tilstrækkelig likviditet til gennemførelse af det kommende års aktiviteter.

Om SSBV-Rovsing

SSBV-Rovsing leverer standard produkter samt systemer opbygget af standardprodukter til test af satellitter. Efter gennemførelsen af et større internt udviklingsprogram for udvikling af nye produkter og efter erhvervelsen af et komplementært produktprogram fra det hollandske selskab Satellite Holdings BV (SSBV) besidder SSBV-Rovsing nu et næsten komplet produktprogram til test af satellitter.

Selskabets produkter giver mulighed for, at komplekse tests kan udføres på en standardiseret og automatiseret måde. Samtidig opfylder produkterne krav, som stilles af forskellige satellittyper. Produkterne har allerede været benyttet til at teste en lang række europæiske satellitter, og produkterne er nu klar til salg til det globale marked.

Den samlede produktpalette kan anvendes til at opbygge specialiserede testsystemer som f. eks.:

- Power check-out equipment
- Spacecraft interface simulators
- Payload/system front-ends
- RF suitcases
- Instrument EGSEs
- Avionics test beds
- Real-time simulators

SSBV-Rovsing leverer endvidere software løsninger, herunder kritisk software samt uafhængig verificering og validering af kritisk software.

Endelig udvikler SSBV-Rovsing højpålideligt navigations- og positioneringssoftware.

SSBV-Rovsing yder også lokal ingeniørbistand inden for sine ekspertiseområder. Bl. a har SSBV-Rovsing nu i de sidste 12 år haft ansvaret for konfigurationskontrol af samtlige software systemer installeret på den europæiske rumbase i Kourou, Fransk Guyane. SSBV-Rovsing har også ansvaret for validering af on-board software, som udvikles til European Space Agency's (ESAs) seneste videnskabelige satellit Bepi Colombo. Denne aktivitet udføres i Toulouse, Frankrig.

Kundegruppen udgøres primært af internationalt set førende rumfartskoncerner samt European Space Agency.

www.rovsing.dk

Yderligere oplysninger

SSBV-Rovsing A/S, Søren Anker Rasmussen, Adm. direktør; Telefon: 4030 5450
www.rovsing.dk
