

Periodemeddelelse 3. kvartal 2012/13

Bestyrelsen for SSBV-Rovsing A/S har i dag godkendt Selskabets periodemeddelelse for 3. kvartal (1. juli 2012 – 31. marts 2013) for regnskabsåret 2012/13. Periodemeddelelsen er ikke revideret.

De væsentligste begivenheder i 3. kvartal 2012/13 er:

- Periodens brutto omsætning blev DKK 14,1 mio. med et resultat (EBITDA) på DKK 0,5 mio.
- For regnskabsåret 2012/13 forventes en omsætning i området DKK 20-22 mio., et positivt resultat på EBITDA niveau og et mindre negativt resultat af primær drift (EBIT). Ændringen skyldes alene periodeforskydninger i gennemførelsen af europæiske institutionelle programmer, som ligger uden for Selskabets kontrol.
- Der blev i perioden hentet nye kontrakter for DKK 6 mio.

Finansiell udvikling

I perioden 1. juli 2012 til 31. marts 2013 blev brutto omsætningen DKK 14,1 mio., mens resultatet (EBITDA) blev DKK 0,5 mio.

Forventninger til hele regnskabsåret 2012/13

For regnskabsåret 2012/13 forventes en omsætning i området DKK 20-22 mio., et positivt resultat på EBITDA niveau og et mindre negativt resultat af primær drift (EBIT).

Udvikling

Gennemførelse af overtegnet fortegningsmission

Kvartalets store begivenhed var gennemførelsen af en overtegnet fortegningsmission på 130.702.384 stk. nye aktier samt en gældskonvertering på 66.428.571 stk. nye aktier med et bruttoprovenu på ca. DKK 26,1 mio.

SSBV-Rovsing gennemførte i februar 2013 en fortegningsmission af 130.702.384 stk. nye aktier à nominelt DKK 0,05. Der blev tegnet 128.647.023 stk. nye aktier ved udnyttelse af tegningsretter, svarende til DKK 25.729.405. Herudover allokerede bestyrelsen de resterende 2.055.361 stk. fortegningsaktier (DKK 411.072) til investorer, der i løbet af tegningsperioden har afgivet forhåndstilsagn til Selskabet.

Udbuddet blev overtegnet med DKK 2-3 mio. Garantien på tegning af nye aktier for i alt ca. DKK 12,1 mio. blev således ikke aktualiseret.

De nye aktier blev tegnet til DKK 0,20 pr. aktie à nominelt DKK 0,05, og fortegningsmissionen gav således SSBV-Rovsing et bruttoprovenu på ca. DKK 26,1 mio., svarende til et nettoprovenu på ca. DKK 23,3 mio. efter fradrag af omkostninger i forbindelse med udbuddet.

Endelig gennemførte SSBV-Rovsing en gældskonvertering på EUR 3 mio. (DKK 22,35 mio.) ved udstedelse af 66.428.571 stk. nye aktier til Satellite Holdings BV.

SSBV-Rovsing A/S indgik i september 2012 en købsaftale med Satellite Holdings BV (SSBV) om køb af SSBV's produktlinie til test af satellitter. SSBV-Rovsing købte rettighederne til i alt 31 forskellige produkter. Købet omfattede udover rettighederne den samlede dokumentation vedrørende design, produktion, test, levering og brug af produkterne samt en 18 måneders supportaftale. Købet var betinget af, at SSBV-Rovsing senest den 31. marts 2013 rejste minimum DKK 10 mio. ved en fortegningsmission. Denne betingelse er således opfyldt og købet er endeligt.

Ny strategi og nye målsætninger

SSBV-Rovsing offentliggjorde i kvartalet i forbindelse med offentliggørelsen af prospektet en ny strategi og nye målsætninger.

Efter overtagelsen af SSBVs DSTE produktlinje vil SSBV-Rovsings primære fokus være salg af produkter samt løsninger opbygget af standardprodukter til det globale rumfartsmarked.

Herudover vil SSBV-Rovsing fortsat som en sekundær aktivitet udføre aktiviteter inden for sine øvrige forretningsområder inden for rumfart (software udvikling, software kvalitetssikring og lokal ingeniørbistand).

SSBV-Rovsings kunder udgøres primært af store multinationale "space prime contractors", såsom Astrium og Thales Alenia Space. Selskabet har ikke tidligere haft nogen nævneværdig omsætning uden for Europa, og SSBVs produkter har også primært været solgt til det europæiske marked, men er også solgt til flere kunder i USA.

Fremtidigt vil SSBV-Rovsing søge at afsætte sine produkter til det globale rumfartsmarked, som omfatter det institutionelle, kommercielle og militære rumfartsmarked i Europa, USA, Indien og Fjernøsten og ikke kun som hidtil til det europæiske institutionelle marked (European Space Agency markedet). Hermed mangedobles størrelsen af SSBV-Rovsings potentielle marked.

SSBV-Rovsings kerneområder er herefter:

- Leverance af et næsten komplet spektrum af produkter samt løsninger opbygget af standard produkter til test af satellitter. Disse produkter og løsninger anvendes til elektrisk- og funktionel test af satellitter, satellit delsystemer samt moduler, der indbygges i satellitter.
- Leverance af softwareløsninger, herunder kritisk software.
- Uafhængig verificering og validering (ISVV) af kritiske software systemer (f. eks. kritisk software udviklet af tredjepart til satellitter og rumtransportsystemer).
- Udvikling af højpræcise og nøjagtige navigationssoftware produkter.
- Lokal ingeniørbistand inden for kvalitetssikring, konfigurationskontrol, software udvikling samt software validering.

Sammenfattende kan den overordnede strategi kort beskrives som følger:

- At udbygge den igangværende udvikling inden for leverancer til den europæiske rumfartsindustri. Der fokuseres på salg af standardprodukter samt løsninger opbygget af standardprodukter. Med køb af produktrettigheder fra SSBV vil SSBV-Rovsing udnytte muligheden for at være en "one-stop-shop" i forbindelse med test af satellitter.
- At tilbyde sine produkter til test af satellitter til den globale rumfartsindustri.
- At fortsætte sine øvrige aktiviteter inden for europæisk rumfartsindustri.
- At fortsætte aktiviteterne omkring udvikling af pålidelige og nøjagtige navigationsprodukter.

Markedsudvikling

SSBV-Rovsing har startet markedsføringen af primært det nye solpanel simulator produkt på det amerikanske marked og på det kommercielle marked i Europa. Der er foretaget præsentationer af produktet til to af de største satellitfabrikanter i USA og til den førende europæiske fabrikant af kommercielle telekommunikationssatellitter. Overalt er produktet blevet modtaget med stor interesse, og SSBV-Rovsing ser gode salgsmuligheder til samtlige tre virksomheder. Samtidig har vi registreret, at SSBV-Rovsings position som "one-stop-shop" leverandør af produkter for test af satellitter var vakt betydelig interesse.

Da solpanel simulator produktet har unikke egenskaber i forhold til de to konkurrerende amerikanske produkter, er det strategien at anvende dette produkt som "døråbner" til det globale rumfartsmarked og herefter introducere andre produkter i SSBV-Rovsing's produktportofølge.

Det europæiske rumfartsmarked (European Space Agency (ESA) markedet) har været kendetegnet ved en række forsinkelser i kontrahering til programmerne Solar Orbiter, EUCLID og METOP-SG. SSBV-Rovsings salgspipeline er omfattende, men på baggrund af disse forsinkelser forventes det, at den store vækst i kontrahering og dermed omsætning inden for ESA markedet nu vil finde sted i regnskabsåret 2014/15. Der forventes dog stadig en vækst i ESA omsætningen for det kommende regnskabsår 2013/14.

Produktudvikling

Udviklingen af solpanel simulator produktet nærmer sig nu sin afslutning og det forventes, at endelig kvalificering af produktet vil finde sted i samarbejde med ESA inden sommerferien 2013.

Overførsel af produkter og know-how fra SSBV

Samarbejdet med SSBV om overførsel af produkter og know-how vedrørende den købte DSTE produktlinje forløber tilfredsstillende, og der er etableret et rigtig godt samarbejde på samtlige niveauer i SSBV og SSBV-Rovsing organisationerne. I forbindelse med disse aktiviteter er det blevet bekræftet, at de to produktfamilier komplementerer hinanden som forventet.

Om SSBV-Rovsing

SSBV-Rovsing A/S leverer produkter, løsninger, software og tilknyttede services primært til

rumfartsindustrien.

Selskabets hovedaktiviteter er:

- Leverance af et næsten komplet spektrum af produkter samt løsninger opbygget af standardprodukter til test af satellitter. Disse produkter og løsninger anvendes til elektrisk- og funktionel test af satellitter, satellit delsystemer samt moduler, der indbygges i satellitter.
- Leverance af softwareløsninger, herunder kritisk software.
- Uafhængig verificering og validering (ISVV) af kritiske software systemer (f. eks. kritisk software udviklet af tredjepart til satellitter og rumtransportsystemer).
- Udvikling af højpålidelige og nøjagtige navigationssoftware produkter.
- Lokal ingeniørbistand inden for kvalitetssikring, konfigurationskontrol, softwareudvikling samt software validering.

www.rovsing.dk

Yderligere oplysninger

SSBV-Rovsing A/S, Søren Anker Rasmussen, Adm. direktør; Telefon: 4030 5450